

若手社員の実践力を磨く!



ビジネスカUP講座

29歳以下対象

参加費無料

東京しごとセンターでは、
都内中小企業等の入社3年以内の若手社員を対象に、
社会人基礎力から仕事の応用力まで、
段階的に力がつくプログラムを実施いたします。
若手社員の人才培养や、職場定着の一環として、
ぜひご活用ください。

入社2~3年目の正社員の方対象

第1回

職種別セミナー

営業職

営業職として成功するための
心構え・提案力を
身につける!



若手の営業職が抱えがちな、「目標に対する
プレッシャー」「顧客への提案方法」といった不安
や悩みを、同世代の仲間と一緒に解決します。
営業としての心構えやノウハウを再確認し
ステップアップにつなげていきましょう。

日時

7月26日(火)
10:00~17:00

場所

ベルサール九段
Room3

定員

30名

内容

●自分の成長を「営業の力」につなげよう

自分の成長のタイプを知り、効率よく営業として成長するための方法を学びます。

●営業という仕事の意義を考える

営業職の仕事の意義や営業プロセスを振り返り、業務への取り組み方を改善していきます。

●気づきを営業力に変えてステップアップ

ワークを通じて自身が抱える営業の壁を可視化し、ステップアップにつなげます。

●明日から役立つ営業ノウハウ

講座での学びを明日からの業務に活かすために、振り返りを行います。

受講者の声

■「今後の業務に役に立つ」という声を多数いただきました!

- ・顧客との信頼関係が大切と分かっていても、具体的にどうしたら良いのか分からなかったので参考になった。
- ・自分の問題点がより明確になった。今回学んだことを実践して成長していきたいです。
- ・営業職を長く続けるために必要な心構えを学びました。
- ・現在、ぶつかっている壁を破るヒントが盛りだくさんでした。
- ・アプローチからクロージングまでに営業に必要な要素を理解することができた。
- ・営業職に必要となる原動力やモチベーションの上げ方がわかった。
- ・営業職として成長するための秘訣だけではなく、これから的人生を豊かにする方法を知りました。
- ・異なる業界の営業職の方と接することで、良い刺激を受けました。
- ・会社に同年代がいないので話すだけでリフレッシュになりました。心強かったです。

お申込み・お問合せ

■お申込み方法

- ・下記のホームページの申込み画面に、必要事項をご記入の上お申込みください。
- ・お申込みは先着順とさせていただきます。
- ・受講の可否については開催日2週間前までに事務局からメールでご連絡を差し上げます。

■会場までのアクセス



ベルサール九段

東京都千代田区九段北1-8-10

住友不動産九段ビル3・4F

- ・東西線「九段下駅」7番出口 徒歩3分
- ・半蔵門線、都営新宿線「九段下駅」5番出口 徒歩3分

■その他

- ・お申込みは1社につき最大5名とさせていただきます。
- ・参加された企業様には使用した資料等を提供することも可能です。若手社員の育成や定着にご活用ください。
- ・企業様からも個人の方からもお申込みいただけます。
- ・講座を欠席する場合は受講日の前日までに下記番号までご連絡をお願いいたします。

お
問
合
せ
先

東京しごとセンター ヤングコーナー（東京都千代田区飯田橋 3-10-3）

■ 03-5211-6981

お問合せ受付時間
平日9:00～18:00(土日祝休み)

<http://tokyoshigoto-young.jp/company>



LINE@ 始めました! @tsc_young

※当イベントは、公益財団法人東京しごと財団が株式会社インテリジェンスに運営を委託しています。