

若手社員の実践力を磨く!

# ビジネスカUP講座

29歳以下対象

参加費無料

東京しごとセンターでは、都内中小企業等の入社3年以内の若手社員を対象に、社会人基礎力から仕事の応用力まで、段階的に力がつくプログラムを実施いたします。若手社員の人材育成や、職場定着の一環として、ぜひご活用ください。

入社2～3年目の正社員の方対象

第2回

## 職種別セミナー 営業職(実践編)

営業ロールプレイングを通じて実践力を身につける!



営業職として活躍するために重要なスキルとなるのが“顧客との関係を構築する力”です。この講座では営業経験豊富な講師を迎え、ロールプレイングを通じて顧客との関係を強くするトレーニングを行います。

日時

11月18日(金)  
10:00～17:00

場所

ベルサール九段  
Room3

定員

30名

内容

- 営業職のやりがいと立場の認識  
営業職のやりがいを再認識し、更なる成長を目指します。
- 自社の目標と顧客の目的理解  
自社の目標と顧客の目的を知り、自身の営業プロセスを見直します。
- 実践! 自分と顧客のための関係構築トレーニング  
ロールプレイングを通じて顧客との関係を強くするスキルを身につけます。
- チャレンジ! 本音を読み取る会話法  
顧客が何を考えているか?そんな相手の本音を読み取る会話法を学びます。

## 受講者の声

### 「今後の業務に役に立つ」という声を多数いただきました!

- ・失敗しても成長できることを学びました。
- ・自分が今困っていることを解決できるアドバイスをもらえました。
- ・営業について教えてもらうだけでなく、自分で工夫する余地もあり、これから取り組むのが楽しみです。
- ・顧客の心理や営業のポイントについて深く学ぶことができました。
- ・日々の仕事に対するモチベーションを上げることができました。
- ・実際にロールプレイングで体感しながら学べたので理解が深まりました。
- ・壁と感じていた、自身の営業スタイルの見直しことができました。
- ・顧客との関係構築の楽しさを学ぶことができました。
- ・明日の営業活動からすぐに使えるスキルを得ることができました。
- ・難しいと感じていた顧客との関係構築も、繰り返しロールプレイングで練習することで体感できました。

## お申込み・お問合せ

### お申込み方法

- ・下記のホームページの申込み画面に、必要事項をご記入の上お申込みください。
- ・お申込みは先着順とさせていただきます。ビジネス力UP講座運営事務局で参加資格を確認後、開催日の2週間前までにメールで参加確定のご連絡を差し上げます。

### 会場までのアクセス



### ベルサール九段

東京都千代田区九段北1-8-10

住友不動産九段ビル4F

- ・東西線「九段下駅」7番出口 徒歩3分
- ・半蔵門線、都営新宿線「九段下駅」5番出口 徒歩3分

### その他

- ・お申込みは1社につき最大5名とさせていただきます。
- ・参加された企業様には使用した資料等を提供することも可能です。若手社員の育成や定着にご活用ください。
- ・企業様からも個人の方からもお申込みいただけます。
- ・講座を欠席する場合は受講日の前日までに下記番号までご連絡をお願いいたします。

東京しごとセンター ヤングコーナー（東京都千代田区飯田橋 3-10-3）

☎ **03-5211-6981**

お問合せ受付時間  
平日9:00~18:00(土日祝休み)

<http://tokyoshigoto-young.jp/company>

お問合せ先

公益財団法人  
**東京しごと財団**  
Tokyo Foundation for Employment Services

はたらく  
&  
TOKYO

twitter で就活に役立つ情報発信中 @tokyo\_shinsotsu

LINE@ 始めました! @tsc\_young

facebook 「いいね!」 [www.facebook.com/tscyong](http://www.facebook.com/tscyong)

※当イベントは、公益財団法人東京しごと財団が株式会社インテリジェンスに運営を委託しています。