

若手社員の実践力を磨く!

ビジネスカUP講座

29歳以下対象

参加費無料

東京しごとセンターでは、都内中小企業等の入社3年以内の若手社員を対象に、社会人基礎力から仕事の応用力まで、段階的に力がつくプログラムを実施いたします。若手社員の人材育成や、職場定着の一環として、ぜひご活用ください。

入社2～3年目の正社員の方対象

第2回

職種別セミナー 営業職(実践編)

営業ロールプレイングを通じて実践力を身につける!



営業職として活躍するために重要なスキルとなるのが“顧客との関係を構築する力”です。この講座では営業経験豊富な講師を迎え、ロールプレイングを通じて顧客との関係を強くするトレーニングを行います。

日時

11月28日(火)
10:00～17:00

場所

TKP九段下神保町ビジネスセンター
カンファレンスルーム 3A

定員

30名

内容

- 営業職のやりがいと立場の認識
営業職のやりがいを再認識し、更なる成長を目指します。
- 自社の目標と顧客の目的理解
自社の目標と顧客の目的を知り、自身の営業プロセスを見直します。
- 実践! 自分と顧客のための関係構築トレーニング
ロールプレイングを通じて顧客との関係を強くするスキルを身につけます。
- チャレンジ! 本音を読み取る会話法
顧客が何を考えているか?そんな相手の本音を読み取る会話法を学びます。

受講者の声

「今後の業務に役に立つ」という声を多数いただきました!

- ・今までの自分の営業の仕方を見つめ直し、より良い営業としてステップアップする方法が分かりました。
- ・営業ロールプレイングで第三者からのフィードバックがあり、自分が気づいていなかった課題点が見つかり良かったです。他の参加者のプレゼンテーションも参考になりました。
- ・話し方や聞き方のコツを、分かりやすく身に付けることができました。
- ・今までの場あたりの営業から脱却する良い機会になりました。
- ・取引先とコミュニケーションが取れないと悩んでいましたが、解消につながるきっかけを掴めました。
- ・ロールプレイングが良かった。100%営業職ではないが、この講座をきっかけに営業マインドを持って仕事していきたい。
- ・講師の話し方がわかりやすく、すぐに実践できることを教えてもらいました。参加して良かったです。

お申込み・お問合せ

お申込み方法

- ・下記のホームページの申込み画面に、必要事項をご記入の上お申込みください。
- ・お申込みは先着順とさせていただきます。ビジネス力UP講座運営事務局で参加資格を確認後、開催日の2週間前までにメールで参加確定のご連絡を差し上げます。

会場までのアクセス



TKP九段下神保町ビジネスセンター カンファレンスルーム 3A

東京都千代田区神田神保町3-4
柳川ビル3F

※1Fが「四十八漁場」のビルの3Fです。

- ・東京メトロ半蔵門線…九段下駅 5番出口 徒歩1分
- ・東京メトロ東西線…九段下駅 5番出口 徒歩1分
- ・都営新宿線…九段下駅 5番出口 徒歩1分

- ・東京メトロ半蔵門線…神保町駅 A2出口 徒歩4分
- ・都営新宿線…神保町駅 A2出口 徒歩4分
- ・都営三田線…神保町駅 A2出口 徒歩4分

その他

- ・お申込みは1社につき最大5名とさせていただきます。
- ・企業様からも個人の方からもお申込みいただけます。
- ・講座を欠席する場合は受講日の前日までに下記番号までご連絡をお願いいたします。

東京しごとセンター ヤングコーナー (東京都千代田区飯田橋 3-10-3)

03-5211-6981

お問合せ受付時間
平日9:00~18:00(土日祝休み)

<http://tokyoshigoto-young.jp/company>

お問合せ先

公益財団法人
東京しごと財団
Tokyo Foundation for Employment Services

就活に
役立つ
情報発信中



facebook.com/tscyong



@tokyo_shinsotsu



@tsc_young

※当イベントは、公益財団法人東京しごと財団がパーソルテンプスタッフ株式会社に運営を委託しています。