

若手社員の実践力を磨く!

## ビジネス力UP講座

東京しごとセンターでは、都内中小企業等の入社3年以内の若手社員を対象に、社会人基礎力から仕事の応用力まで、段階的に力がつくプログラムを実施いたします。若手社員の人材育成や、職場定着の一環として、ぜひご活用ください。

29歳  
以下対象参加費  
無料

入社2～3年目の正社員の方対象



## 第3回 職種別セミナー

## 営業職(実践編)

定員30名

営業ロールプレイングを通じて実践力を身につける!

営業職として活躍するために重要なスキルとなるのが“顧客との関係を構築する力”です。  
この講座では営業経験豊富な講師を迎え、ロールプレイングを通じて  
顧客との関係を強くするトレーニングを行います。

日時	平成28年1月21日(木) 10:00～17:00
場所	TKPスター貸会議室 九段下 第2・第3会議室
内容	<ul style="list-style-type: none"> <li>●営業職のやりがいと立場の認識 ..... 営業職のやりがいを再認識し、更なる成長を目指します。</li> <li>●自社の目標と顧客の目的理解 ..... 自社の目標と顧客の目的を知り、自身の営業プロセスを見直します。</li> <li>●実践! 自分と顧客のための関係構築トレーニング ..... ロールプレイングを通じて顧客との関係を強くするスキルを身につけます。</li> <li>●チャレンジ! 本音を読み取る会話法 ..... 顧客が何を考えているか? そんな相手の本音を読み取る会話法を学びます。</li> </ul>

## 受講者の声

### 「今後の業務に役に立つ」という声を多数いただきました!

- ・営業職を続けていく上での心構えを学びました。
- ・顧客との信頼関係が大切とは分かっていたても、具体的にどうするべきかを知らなかったので参考になった。
- ・現在、ぶつかっている壁を破るヒントが盛りだくさんでした。
- ・営業職としての原動力やモチベーションの上げ方がわかった。
- ・営業職になってまだ経験が浅いため、知らない事が多く色々勉強になった。
- ・営業職としての自己の成長だけでなく、これからの人生を豊かにする方法を知りました。
- ・会社に同年代がいなかったので話すだけでリフレッシュになりました。心強かった。
- ・営業ノウハウを学べて、大変参考になりました。
- ・自分の問題点がより明確になりました。今回学んだことを実践して成長していきたいです。

## お申込み・お問合せ

### お申込み方法

- ・下記のホームページの申込み画面に、必要事項をご記入の上お申込みください。
- ・お申込みは先着順とさせていただきます。
- ・受講の可否については開催日2週間前までに事務局からメールでご連絡を申し上げます。

### 会場までのアクセス



### TKPスター貸会議室 九段下

東京都千代田区九段北1-12-3

井門九段北ビル2F

※1Fが「東京カラーフォト・プロセス」のビルの2Fです。

- ・東西線「九段下駅」7番出口 徒歩1分
- ・半蔵門線、都営新宿線「九段下駅」3番出口 徒歩2分

### その他

- ・お申込みは1社につき最大5名とさせていただきます。
- ・参加された企業様には使用した資料等を提供することも可能です。若手社員の育成や定着にご活用ください。
- ・企業様からも個人の方からもお申込みいただけます。

東京しごとセンター ヤングコーナー (東京都千代田区飯田橋 3-10-3)

☎ **03-5211-6981**

お問合せ受付時間  
平日9:00~18:00(土日祝休み)

<http://tokyoshigoto-young.jp>

お問合せ先

公益財団法人  
**東京しごと財団**  
Tokyo Foundation for Employment Services

twitter で就活に役立つ情報発信中 @tokyo\_shinsotsu

LINE@ 始めました! @tsc\_young

facebook 「いいね!」 [www.facebook.com/tscyong](http://www.facebook.com/tscyong)

※当イベントは、公益財団法人東京しごと財団が株式会社インテリジェンスに運営を委託しています。