

若手社員の実践力を磨く!

# ビジネスカUP講座

29歳以下対象

参加費無料

東京しごとセンターでは、都内中小企業等の入社3年以内の若手社員を対象に、社会人基礎力から仕事の応用力まで、段階的に力がつくプログラムを実施いたします。若手社員の人材育成や、職場定着の一環として、ぜひご活用ください。

入社2～3年目の正社員の方対象

第1回

## 職種別セミナー 営業職

営業職として成功するための  
心構え・提案力を  
身につける!



若手の営業職が抱えがちな、「目標に対するプレッシャー」「顧客への提案方法」といった不安や悩みを、同世代の仲間と一緒に解決します。営業としての心構えやノウハウを再確認しステップアップにつなげていきましょう。

日時

7月25日(火)  
10:00～17:00

場所

TKP九段下神保町ビジネスセンター  
カンファレンスルーム 3A

定員

30名

内容

- 自分の成長を「営業の力」につなげよう  
自分の成長のタイプを知り、効率よく営業として成長するための方法を学びます。
- 営業という仕事の意義を考える  
営業職の仕事の意義や営業プロセスを振り返り、業務への取り組み方を改善していきます。
- 気づきを営業力に変えてステップアップ  
ワークを通じて自身が抱える営業の壁を可視化し、ステップアップにつなげます。
- 明日から役立つ営業ノウハウ  
講座での学びを明日からの業務に活かすために、振り返りを行います。

## 受講者の声

### 「今後の業務に役に立つ」という声を多数いただきました!

- ・営業という仕事に対するモチベーションが上がった。失敗しても成長できることを学べた。
- ・自分が営業として今困っていることを解決できるアドバイスをもらえました。
- ・営業職として何をやったらよいかわからない状態でしたが、目の前の仕事に向きあい営業力を高めていく方法が分かりました。
- ・営業への取り組み方についての説明が明確で分かりやすかった。
- ・自分にヒアリング能力が足りないことを認識できただけでなく、ヒアリング能力を高める方法を身に付けることができた。
- ・同世代で同じ悩みを抱える仲間と意見交換することができ、良い刺激となった。
- ・テクニックだけではなく「営業という仕事の意義」を教えてもらうことでやる気がでた。業務に活かしていきたいです。
- ・学座だけではなく、グループワークが多いので、営業のノウハウを体験しながら学べました。
- ・営業職にとってはもちろん、社会人としてやりがいをもって働くための秘訣を知ることができました。

## お申込み・お問合せ

### お申込み方法

- ・下記のホームページの申込み画面に、必要事項をご記入の上お申込みください。
- ・お申込みは先着順とさせていただきます。ビジネス力UP講座運営事務局で参加資格を確認後、開催日の2週間前までにメールで参加確定のご連絡を差し上げます。

### 会場までのアクセス



### TKP九段下神保町ビジネスセンター カンファレンスルーム 3A

東京都千代田区神田神保町3-4  
柳川ビル3F

※1Fが「四十八漁場」のビルの3Fです。

- ・東京メトロ半蔵門線…九段下駅 5番出口 徒歩1分
- ・東京メトロ東西線…九段下駅 5番出口 徒歩1分
- ・都営新宿線…九段下駅 5番出口 徒歩1分

- ・東京メトロ半蔵門線…神保町駅 A2出口 徒歩4分
- ・都営新宿線…神保町駅 A2出口 徒歩4分
- ・都営三田線…神保町駅 A2出口 徒歩4分

### その他

- ・お申込みは1社につき最大5名とさせていただきます。
- ・参加された企業様には使用した資料等を提供することも可能です。若手社員の育成や定着にご活用ください。
- ・企業様からも個人の方からもお申込みいただけます。
- ・講座を欠席する場合は受講日の前日までに下記番号までご連絡をお願いいたします。

東京しごとセンター ヤングコーナー (東京都千代田区飯田橋 3-10-3)

☎ **03-5211-6981**

お問合せ受付時間  
平日9:00~18:00(土日祝休み)

<http://tokyoshigoto-young.jp/company>

お問合せ先

公益財団法人  
**東京しごと財団**  
Tokyo Foundation for Employment Services

就活に  
役立つ  
情報発信中

facebook.com/tscopyoung @tokyo\_shinsotsu @tsc\_young

※当イベントは、公益財団法人東京しごと財団が株式会社インテリジェンスに運営を委託しています。