

入社2～3年目の正社員の方対象

若手社員の実践力を磨く!



ビジネス力UP講座

29歳以下対象

参加費無料

東京しごとセンターでは、
都内中小企業等の入社3年以内の若手社員を対象に、
社会人基礎力から仕事の応用力まで、
段階的に力がつくプログラムを実施いたします。
若手社員の人材育成や、職場定着の一環として、
ぜひご活用ください。

第2回

職種別セミナー 営業職

営業職の
モチベーション管理術。
営業ロールプレイングも
実施!



若手の営業職が抱えがちな、「目標に対する
プレッシャー」「顧客への提案方法」といった
不安や悩みを解決し、モチベーションUPを
目指します。また、営業ロールプレイングを
通して自身の営業スキルをチェックします。

日時

11月26日(火)
10:00～17:00

場所

TKP飯田橋ビジネスセンター

定員

30名

内容

- 自分の成長を「営業の力」につなげよう
自分の成長のタイプを知り、効率よく営業として成長するための方法を学びます。
- 営業という仕事の意義を考える
営業職の仕事の意義や営業プロセスを振り返り、業務への取り組み方を改善していきます。
- 実践! 自分と顧客のための関係構築トレーニング
ロールプレイングを通じて顧客との関係を強くするスキルを身につけます。
- チャレンジ! 本音を読み取る会話法
顧客が何を考えているか? そんな相手の本音を読み取る会話法を学びます。

受講者の声

■「今後の業務に役に立つ」という声を多数いただきました!

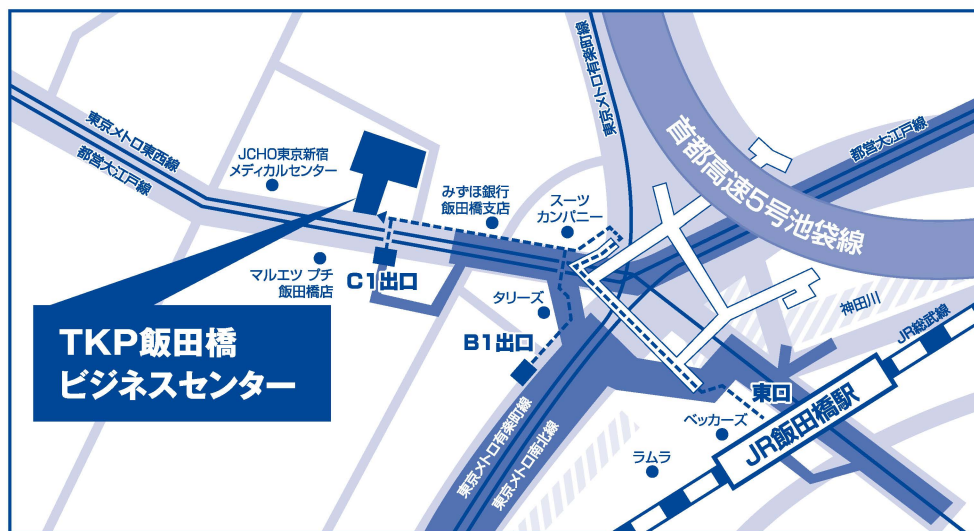
- ・今までの自分の営業の仕方を見つめ直し、より良い営業としてステップアップする方法が分かりました。
- ・営業ロールプレイングで第三者からのフィードバックがあり、自分が気づいていなかった課題点が見つかり良かったです。他の参加者のプレゼンテーションも参考になりました。
- ・話し方や聞き方のコツを、分かりやすく身に付けることができました。
- ・今までの場あたりの営業から脱却する良い機会になりました。
- ・取引先とコミュニケーションが取れないと悩んでいましたが、解消につながるきっかけを掴めました。
- ・営業職に必要な原動力やモチベーションの上げ方がわかった。
- ・営業職として成長するための秘訣だけでなく、これからの人生を豊かにする方法を知りました。

お申込み・お問合せ

■お申込み方法

- ・下記のホームページの申込み画面に、必要事項をご記入の上お申込みください。
- ・お申込みは先着順とさせていただきます。ビジネス力UP講座運営事務局で参加資格を確認後、開催日の2週間前までにメールで参加確定のご連絡を差し上げます。

■会場までのアクセス



TKP飯田橋ビジネスセンター カンファレンスルーム3G

東京都新宿区下宮比町3-2

飯田橋スクエアビル 3階

- ・JR総武線……………飯田橋駅 東口 徒歩3分
- ・東京メトロ有楽町線…飯田橋駅 C1 徒歩1分
- ・東京メトロ東西線……飯田橋駅 C1 徒歩1分
- ・東京メトロ南北線……飯田橋駅 C1 徒歩1分
- ・都営大江戸線…………飯田橋駅 C1 徒歩1分

■その他

- ・お申込みは1社につき最大5名とさせていただきます。
- ・企業様からも個人の方からもお申込みいただけます。
- ・講座を欠席する場合は受講日の前日までに下記番号までご連絡をお願いいたします。

東京しごとセンター ヤングコーナー（東京都千代田区飯田橋 3-10-3）

03-5211-6981

お問合せ受付時間
平日9:00～18:00(土日祝休み)

<http://tokyoshigoto-young.jp/company>

お問合せ先



就活に
役立つ
情報発信中

facebook.com/tscyoung @tokyo_shinsotsu @tsc_young

※当イベントは、公益財団法人東京しごと財団がパーソルテンプスタッフ株式会社に運営を委託しています。