

第2回

# 職種別セミナー

## 営業職の方対象

### 営業職としてのモチベーションを高める!

若手の営業職が抱えがちな、「目標に対するプレッシャー」「顧客への提案方法」といった不安や悩みの解決を目指します。営業としての心構えやノウハウを再確認することでスキル&モチベーション向上につなげていきましょう。



12月5日 2024年 木  
13:00▶15:00

#### ■内容

- 1 **モチベーションを営業の力につなげよう**  
営業職として成長するための方法を学びます。
- 2 **営業のビジネススタンスをおさえる**  
営業の仕事の意義や営業プロセスを理解し、取組み方の改善を目指します。
- 3 **営業職として押さえておきたい関係構築の技術**  
今すぐ活用したい顧客との関係づくりの技術を学び、明日へのモチベーションを高めます。

#### ■オンライン(Webex)ライブ講義 受講の流れ



※「Cisco Webex」を利用します。参加用URLは参加確定後に送付いたします。推奨環境についてはCisco WebexのWEBサイトで確認いただけます。  
※お申込みは先着順とさせていただきます。ビジネスカUP講座運営事務局で参加資格を確認後、開催日の1週間前までにメールで参加確定のご連絡を差し上げます。

#### ■お申込み・お問合せ

<https://tokyoshigoto-young.jp/company>

ヤング ビジネスカUP講座 検索

Web予約は24時間受付

#### ■お電話でのお問合せ

03-5211-6981

受付時間 平日 午前9時～午後6時  
※土曜、日曜、祝日及び年末年始(12/29～1/3) 休業



LIVE

オンラインライブで開催!

34歳以下

都内の中小企業等に  
在籍する入社2～3年目  
の正社員の方対象

1日完結の  
セミナー

参加無料

定員:30名

1社5名まで

講師

齋藤 ただし 氏

国内・外資系メーカーで営業  
として15年間勤務後独立。  
各業界の企業研修、人材育  
成研修を担当の他、自治体主  
催の就職支援事業講師での  
出講等、幅広い分野で活躍。  
全国の高校・大学でのキャリ  
ア教育、就業支援も実施。