

第1回

職種別セミナー

営業職の方対象

営業職としてのモチベーションを高める!

若手の営業職が抱えがちな、「目標に対するプレッシャー」「顧客への提案方法」といった不安や悩みの解決を目指します。営業としての心構えやノウハウを再確認することでスキル&モチベーション向上につなげていきましょう。



7月26日 2023年 水
13:00▶15:00

■内容

- 1 **モチベーションを営業の力につなげよう**
営業職として成長するための方法を学びます。
- 2 **営業のビジネススタンスをおさえる**
営業の仕事の意義や営業プロセスを理解し、取組み方の改善を目指します。
- 3 **営業職として押さえておきたい関係構築の技術**
今すぐ活用したい顧客との関係づくりの技術を学び、明日へのモチベーションを高めます。

LIVE

オンラインライブで開催!

34歳以下

都内の中小企業等に
在籍する入社2~3年目
の正社員の方対象

**1日完結の
セミナー**

参加無料

定員:30名

講師

齋藤 ただし 氏

国内・外資系メーカーで営業として15年間勤務後独立。各業界の企業研修、人材育成研修を担当の他、自治体主催の就職支援事業講師での出講等、幅広い分野で活躍。全国の高校・大学でのキャリア教育、就業支援も実施。

■オンライン(Webex)ライブ講義 受講の流れ



※「Cisco Webex」を利用します。参加用URLは参加確定後に送付いたします。推奨環境についてはCisco WebexのWEBサイトでご確認ください。
※お申込みは先着順とさせていただきます。ビジネスカUP講座運営事務局で参加資格を確認後、開催日の1週間前までにメールで参加確定のご連絡を差上げます。
※5名以上ご参加の場合は複数回に分けてお申込みをお願いいたします。

■お問合せ先

<https://tokyoshigoto-young.jp/company>

ヤング ビジネスカUP講座

検索

■お電話でのお問合せ

03-5211-6981

受付時間 月~金曜日9時~18時 土曜、日曜、祝日および年末年始(12/29~1/3)はお休みです。

